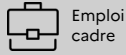


**D1433**

# COMMERCIAL / COMMERCIALE EXPORT

Emploi  
cadre

## Autres emplois décrits

- Attaché commercial / Attachée commerciale export

## Définition

Le commercial export développe les ventes et les partenariats à l'international pour une entreprise, en promouvant ses produits ou services sur les marchés étrangers.

- Prospecte et développe un portefeuille de clients à l'international
- Négocie les conditions commerciales et contractuelles à l'export
- Assure le suivi des commandes et la satisfaction des clients
- Analyse les marchés étrangers pour identifier de nouvelles opportunités
- Collabore avec les services logistiques pour optimiser les flux de marchandises
- Participe à des salons professionnels et des missions commerciales à l'étranger

## Accès à l'emploi

Cet emploi est accessible avec un diplôme de niveau Bac+2 à Bac+5 en commerce international ou techniques de commercialisation. La maîtrise d'une langue étrangère est souvent requise.

### Certifications et diplômes :

- BTS commerce international
- Licence pro mention métiers du commerce international
- Diplôme supérieur de management international de l'entreprise
- Master mention langues et commerce international
- Master mention management et commerce international
- Diplôme d'études spécialisées en management international
- Diplôme d'études supérieures en marketing, gestion commerciale et management international (programme grande école)
- Diplôme d'enseignement supérieur en management international
- Diplôme d'études supérieures spécialisées en management international

# Compétences

## Savoir-faire

---

### Savoir-faire principaux

#### Développement économique

- Prospecter de nouveaux clients, de nouveaux marchés
- Négocier des conditions commerciales
- Garantir des transactions commerciales internationales
- Assurer la veille concurrentielle internationale
- Elaborer, adapter une proposition commerciale
- Adapter des stratégies marketing aux différentes cultures et réglementations locales
- Etablir un diagnostic stratégique international

Transition écologique

#### Pilotage, Gestion, Cadre réglementaire

- Appliquer la réglementation douanière
- Assurer la conformité réglementaire des transactions internationales
- Développer et gérer les relations internationales

#### Production, Construction, Qualité, Logistique

- Organiser des flux de marchandises à l'international

#### Management, Social, Soins

- Collaborer avec des équipes internationales

### Savoir-faire secondaires

#### Développement économique

- Adapter une stratégie de vente à une cible ou un produit
- Mettre en oeuvre des actions commerciales et promotionnelles
- Assurer un service après-vente
- Développer et fidéliser la relation client

#### Pilotage, Gestion, Cadre réglementaire

- Assurer la gestion administrative d'une activité
- Renseigner des supports de suivi d'activité

## Production, Construction, Qualité, Logistique

- Assurer le suivi des commandes et des livraisons

## Coopération, Organisation et Développement de ses compétences

- Respecter les normes économiques internationales
- Convaincre, négocier

## Savoir-être professionnels

---

- Organiser son travail selon les priorités et les objectifs
- Faire preuve de réactivité
- Faire preuve d'autonomie
- Faire preuve de persévérance

## Savoirs

---

### Normes et procédés

- Droit commercial
- Evaluation des risques à l'international
- Réglementations internationales d'import-export
- Gestion de contrats internationaux
- Réglementation des douanes
- Organisation de la chaîne logistique

### Domaines d'expertise

- Connaissance des marchés étrangers
- Gestion administrative d'une prospection
- Logiciel de gestion clients
- Pratique de langues étrangères
- Commerce international
- Prospection commerciale
- Méthodologies de prospection

Transition numérique

### Techniques professionnelles

- Planification stratégique des ventes
- Techniques de négociation internationale

Transition numérique

## Contextes de travail

---



### Conditions de travail et risques professionnels

- Déplacements professionnels
- 



### Horaires et durée du travail

- Travail en horaires décalés
  - Travail en journée
  - Travail selon un rythme irrégulier et des pics d'activité
- 



### Lieux et déplacements

- Zone européenne
  - Zone internationale
- 



### Statut d'emploi

- Salarié secteur privé (CDI, CDD)
- 



### Types de structures

- Entreprises et milieux professionnels
- 

## Secteurs d'activité

- Commerce et distribution