RIASEC : C

# D1227
# ACHETEUR VENDEUR / ACHETEUSE VENDEUSE D'OR, DE MÉTAUX PRÉCIEUX

## Définition

L'Acheteur vendeur d'or et de métaux précieux est un expert du marché des métaux précieux.

- Évalue, négocie ces matières premières en fonction de la fluctuation du marché auprès des clients et des fournisseurs
- Assure la vente de métaux précieux en respectant les normes d'authenticité à travers une traçabilité des transactions
- Expertise et conseille les clients sur la valeur, les caractéristiques et les investissements des métaux précieux
- Gère les stocks de métaux précieux et assure leur sécurité
- Peut participer à des salons et des expositions spécialisés dans les métaux précieux

## Accès à l'emploi

Cet emploi est accessible avec un Bac Pro Commerce, un BTS ou une Licence Pro Commerce et Distribution.
Des certifications en gemmologie ou évaluation des métaux précieux seront un atout.
Les formations préparent à la gestion des relations clients et à la négociation dans le secteur des métaux précieux.

**Certifications et diplômes :**

- Bac pro métiers du commerce et de la vente option A animation et gestion de l'espace commercial
- Bac pro métiers du commerce et de la vente option B prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale
- BTS négociation et digitalisation de la relation client
- Licence pro mention commerce et distribution

## Compétences

### Savoir-faire

#### Savoir-faire principaux

##### Développement économique

- Négocier les prix d'achat et de vente des métaux
- Présenter et valoriser un produit ou un service
- Proposer des solutions d'investissement en métaux précieux
- Proposer une stratégie d'investissement

### Pilotage, Gestion, Cadre réglementaire

- Evaluer la valeur marchande des métaux précieux
- Authentifier/expertiser des pièces et produits
- Réaliser des opérations comptables
- Assurer la conformité des transactions avec la législation

### Production, Construction, Qualité, Logistique

- Gérer les stocks de métaux précieux
- Assurer la sécurité des transactions de métaux précieux
- Optimiser les espaces de stockage

### Coopération, Organisation et Développement de ses compétences

- Assurer le respect des normes de sécurité pour le stockage des métaux

### Communication, Création, Innovation, Nouvelles technologies

- Organiser des expositions ou des présentations de métaux précieux
- Mettre à jour un dossier, une base de données Transition numérique

## Savoir-faire secondaires

### Développement économique

- Appliquer des techniques de vente spécialisées pour les métaux précieux
- Rechercher des objets d'art, anciens ou d'occasion auprès de professionnels ou de particuliers
- Vendre des articles de joaillerie
- Communiquer efficacement sur l'origine des objets à vendre
- Organiser, aménager un espace de vente
- Préparer les objets pour la vente
- Conseiller les clients sur les investissements en métaux précieux
- Identifier, traiter une demande client

### Pilotage, Gestion, Cadre réglementaire

- Documenter les transactions pour assurer la transparence
- Repérer des copies, des reproductions d'oeuvres d'art
- Etablir des relations durables avec les fournisseurs
- Identifier et sélectionner des fournisseurs, sous-traitants, prestataires
- Assurer la gestion administrative et financière d'une activité
- Procéder à l'encaissement
- Effectuer le suivi des commandes, la facturation

© Copyright octobre 2026 France Travail - Reproduction et diffusion interdites sans l'accord de France Travail

### Production, Construction, Qualité, Logistique

- Analyser la qualité des métaux précieux
- Restaurer des objets d'art destinés à la revente

### Coopération, Organisation et Développement de ses compétences

- Mettre en place des politiques de confidentialité pour les clients
- Maintenir à jour les connaissances sur le marché des métaux

## Savoir-être professionnels

- Avoir le sens du service
- Faire preuve de curiosité, d'ouverture d'esprit
- Faire preuve de rigueur et de précision

## Savoirs

### Normes et procédés

- Gestion des transactions financières sécurisées
- Législation du commerce de détail de biens d'occasion
- Ethique professionnelle dans le commerce des métaux
- Gestion des stocks de matériaux précieux

### Techniques professionnelles

- Analyse de la pureté de l'or
- Communication avec les clients
- Pratiques de recyclage des métaux précieux — Transition écologique
- Techniques d'authentification des métaux précieux
- Techniques de restauration de bijoux anciens
- Principes de la relation client
- Techniques de gravure sur métaux précieux
- Techniques d'argenture
- Capacité d'observation et d'analyse

### Domaines d'expertise

- Connaissance des métaux précieux
- Argumentation commerciale
- Connaissance des tendances du marché des métaux précieux
- Connaissance des poinçons pour l'orfèvrerie et la bijouterie

© Copyright octobre 2026 France Travail - Reproduction et diffusion interdites sans l'accord de France Travail

### Produits, outils et matières

- Gestion des stocks de métaux précieux
- Caractéristiques des bijoux
- Caractéristiques des métaux précieux
- Caractéristiques des alliages de métaux précieux
- Logiciels comptables — Transition numérique

# Contextes de travail

## Conditions de travail et risques professionnels

- Déplacements professionnels
- En atelier

## Horaires et durée du travail

- Travail en horaires décalés
- Travail en horaires fractionnés
- Travail en journée
- Travail les week-ends et jours fériés
- Travail selon un rythme irrégulier et des pics d'activité

## Publics spécifiques

- Clientèle de particuliers
- Clientèle de professionnels

## Statut d'emploi

- Salarié secteur privé (CDI, CDD)
- Travailleur indépendant

## Types de structures

- Commerce de proximité

# Secteurs d'activité

- Commerce et distribution
- Industrie - Métallurgie

© Copyright octobre 2026 France Travail - Reproduction et diffusion interdites sans l'accord de France Travail