

C1110

SOUSCRIPTEUR / SOUSCRIPTRICE EN ASSURANCES

Autres emplois décrits

- Autorisateur / Autorisatrice en assurances
- Chargé / Chargée de comptes Incendie, Accidents, Risques Divers -IARD-
- Responsable de souscription en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice assurance collective
- Souscripteur / Souscriptrice Incendie, Accidents, Risques Divers -IARD-
- Souscripteur / Souscriptrice responsabilité civile en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice vie collective en assurances
- Souscripteur / Souscriptrice vie en assurances
- Souscripteur-autorisateur / Souscriptrice-autorisatrice en assurances

Définition

- Définit et met en place les règles de souscription et les niveaux de tarification de produits d'assurances (assurance de personnes, de biens industriels, ...), selon les impératifs commerciaux de la société d'assurance et la réglementation de l'assurance.
- Réalise le suivi d'un portefeuille de produits d'assurances et l'analyse de résultats.
- Peut proposer des couvertures de réassurance (facultative et/ou obligatoire).
- Peut coordonner une équipe.

Accès à l'emploi

Ce métier est accessible avec un Master (diplôme d'école d'ingénieur, Master professionnel, diplôme d'école de commerce, ...) en assurances, finance ou droit.

Une expérience professionnelle dans le secteur de la gestion de contrats d'assurances peut être requise.

Compétences

Savoir-faire

Relation client	Recueillir et analyser les besoins client
Développement commercial	Définir des modalités de souscription Élaborer, adapter une proposition commerciale Réaliser une veille de marché, une veille concurrentielle Développer un réseau d'apporteurs d'affaires Gérer et animer un réseau d'apporteurs d'affaires
Stratégie de développement	Concevoir des outils de pilotage, indicateurs, tableaux de bord Définir une stratégie de développement d'une activité ou de produits
Gestion administrative et comptable	Rédiger un rapport, un compte rendu d'activité

Droit, contentieux et négociation	Actualiser un contrat
	Négocier un contrat
	Mener des opérations de souscription en assurance
Prévention des risques	Superviser des opérations, des actions
	Élaborer un scénario de sinistre
	Évaluer des risques de sinistre
Management	Animer, coordonner une équipe
Conseil, Transmission	Transmettre une technique, un savoir-faire
Communication, Multimédia	Concevoir des supports de communication et d'image
Qualité	Vérifier les garanties souscrites dans le cas d'un sinistre
Communication	Assister techniquement des collaborateurs

Savoir-être professionnels

	Travailler en équipe
	Faire preuve d'autonomie
	Faire preuve de rigueur et de précision

Savoirs

Domaines d'expertise	Analyse des risques
	Argumentation commerciale
	Assurances
	Réassurance
Normes et procédés	Science actuarielle
	Droit commercial
	Droit du travail
	Droit et réglementation des assurances
	Droit social
	Réglementation de l'assurance Construction dommages-ouvrage
	Réglementation de l'assurance des risques industriels
	Réglementation de l'assurance Responsabilité Civile
	Réglementation de la réassurance
	Réglementation des produits d'assurances
	Typologie des risques environnementaux et sanitaires
	Marketing / Mercatique

Techniques professionnelles

Techniques de prospection (phoning, visites)

Contextes de travail



Conditions de travail et risques
professionnels

Déplacements professionnels

Secteurs d'activité

• Finance, banque et assurance
